

KOMISJA
TYTUŁ 20 — HANDEL

ROZDZIAŁ 20 02 — POLITYKA HANDLOWA

Tytuł Rozdział Artykuł Pozycja	Treść	PF	Środki 2005		Środki 2004		Wynik 2003	
			Zobowiązanie	Płatność	Zobowiązanie	Płatność	Zobowiązanie	Płatność
20 02	POLITYKA HANDLOWA							
20 02 01	<i>Zewnętrzne stosunki handlowe, włącznie z dostępem do rynków państw trzecich</i>	4	10 250 000	11 250 000	9 600 000	10 600 000	7 275 388,87	6 029 848,55
20 02 02	<i>Wdrażanie i rozwój rynku wewnętrznego</i>	3	1 400 000	1 400 000	1 400 000	1 400 000	258 348,29	462 812,52
	Rozdział 20 02 — Razem		11 650 000	12 650 000	11 000 000	12 000 000	7 533 737,16	6 492 661,07

ROZDZIAŁ 20 02 — POLITYKA HANDLOWA (ciąg dalszy)

20 02 01 Zewnętrzne stosunki handlowe, włącznie z dostępem do rynków państw trzecich

Dane liczbowe (Środki zróżnicowane)

Środki 2005		Środki 2004		Wynik 2003	
Zobowiązanie	Płatność	Zobowiązanie	Płatność	Zobowiązanie	Płatność
10 250 000	11 250 000	9 600 000	10 600 000	7 275 388,87	6 029 848,55

Przewidywany harmonogram płatności względem zobowiązań kształtuje się następująco:

Zobowiązanie		Płatność				
		2004	2005	2006	2007	Kolejne lata
Zaległe zobowiązania zaciągnięte przed 2004	11 912 289	7 109 641	2 654 630	627 083	870 935	650 000
Środki na pokrycie zobowiązań udostępnione ponownie i/lub przeniesione z 2003						
Środki 2004	9 600 000	3 490 359	3 121 641	2 150 500	750 000	87 500
Środki 2005	10 250 000		5 473 729	2 701 271	1 255 000	820 000
Ogółem	31 762 289	10 600 000	11 250 000	5 478 854	2 875 935	1 557 500

Uwagi

Środki te przeznaczone są na wspieranie następujących działań:

Incytywy związane z prowadzeniem nowych, wielo- i dwustronnych negocjacji handlowych (w szczególności Doha Development Agenda)

Działania zmierzające do zapewnienia, że koncepcja polityki UE opiera się na kompleksowych i aktualnych informacjach eksperckich oraz że jest wspierana przez program informacji i budowy koalicji dla wzmocnienia stanowiska negocjacyjnego Komisji w negocjacjach Doha Development Agenda i zbudowania koalicji na rzecz pomyślnego zakończenia tych negocjacji, łącznie z:

- opracowaniami eksperckimi i seminariami związanymi z przygotowaniem stanowisk negocjacyjnych i polityki,
- ocenami wpływu na rozwój, zaprojektowana dla oceny wpływu negocjacji handlowych na zrównoważony rozwój, połączonymi, gdy będzie to konieczne, z propozycjami instrumentów przeciwdziałania negatywnym skutkom dla konkretnych państw lub sektorów.

Rozwijanie i wdrażanie spójnej i kompleksowej strategii komunikacyjnej i informacyjnej, promowanie wspólnotowej polityki handlowej oraz podnoszenie świadomości co do szczegółów i celów polityki handlowej Wspólnoty, zarówno w UE, jak i poza nią.

Pomoc ekspertów wymagana w związku z wdrażaniem istniejących umów handlowych

Działania mające na celu zapewnienie ścisłego przestrzegania przez partnerów handlowych Wspólnoty zobowiązań w ramach WTO oraz innych porozumień wielo i dwustronnych, łącznie z:

- badaniami eksperckimi, w tym z wizytami ekspertów, jak również z konkretnymi badaniami oraz seminariami na temat wypełniania przez państwa trzecie ich zobowiązań w ramach międzynarodowych umów handlowych. Obejmują one zwrot wydatków poniesionych przez ekspertów z Państw Członkowskich prowadzących wzajemne wizytacje,

KOMISJA
TYTUŁ 20 — HANDEL

ROZDZIAŁ 20 02 — POLITYKA HANDLOWA (ciąg dalszy)

20 02 01 (ciąg dalszy)

- ocenami standaryzacji oraz ocenami zgodności infrastruktur sąsiadujących państw, mające na celu ocenę ich zdolności do realizacji zobowiązań w ramach potencjalnych protokołów zgodności i odbioru, a także umów lub podobnych instrumentów,
- ekspertyzami prawnymi, w szczególności dotyczącymi prawa obcego, wymaganymi do ułatwienia Wspólnocie obrony jej stanowiska podczas sporów przed WTO,
- innymi badaniami eksperckimi niezbędnymi dla przygotowania, zarządzania i podejmowania działań następczych w odniesieniu do sporów przed WTO.

Pomoc techniczna i szkolenia techniczne związane z handlem oraz inne działania budujące potencjał

Działania nastawione na zwiększenie możliwości uczestnictwa krajów rozwijających się w negocjacjach odnośnie do handlu międzynarodowego, celem realizowania międzynarodowych umów handlowych oraz uczestniczenia w światowym systemie handlu, łącznie z:

- projektami angażującymi działania szkoleniowe i budujące potencjał, nastawione na urzędników i inne podmioty z państw rozwijających się,
- ustanowieniem i utrzymaniem biura pomocy celem zapewnienia sektorowi przemysłowemu krajów rozwijających się informacji o dostępie do rynków UE, ułatwienia korzystania przez przemysł tych krajów z szans dostępu do rynku, jakie stwarza międzynarodowy system handlu,
- programami pomocy technicznej odnośnie do handlu, zaaranżowane na forum WTO oraz innych organizacji wielostronnych, w szczególności Funduszy Powierniczych WTO,
- zwrotem wydatków na uczestnictwo w forach i konferencjach poświęconych budowaniu świadomości i wiedzy na temat spraw handlowych u obywateli państw rozwijających się,
- wydatki poniesionymi przez ekspertów Państw Członkowskich doradzających urzędnikom i innym podmiotom z państw rozwijających się na temat zgodności z SPS i innymi instrumentami związanymi z handlem.

Działania związane ze strategią dostępu do rynku Wspólnoty

Działania wspierające dostęp do rynku Wspólnoty, nakierowane na wyeliminowanie lub obniżenie barier dla handlu, identyfikację ograniczeń handlowych w państwach trzecich oraz, jeśli to niezbędne, usuwanie przeszkód dla handlu. Działania takie mogą obejmować:

- stworzenie bazy danych dostępu do rynku, udostępnionej podmiotom gospodarczym za pośrednictwem Internetu, wymieniającej bariery handlowe i inne podstawowe informacje wpływające na eksport i eksporterów z UE; zakup niezbędnych informacji, danych i dokumentacji dla takiej bazy danych,
- konkretne analizy różnych przeszkód w handlu na kluczowych rynkach, łącznie z analizą realizacji przez państwa trzecie ich zobowiązań wynikających z międzynarodowych umów handlowych, związanych z przygotowaniem negocjacji,
- konferencje, seminaria i inne działania informacyjne (np. tworzenie i rozprowadzanie opracowań, pakietów informacyjnych, publikacji i broszur) celem informowania biznesu o barierach w handlu i instrumentach polityki handlowej,
- wspieranie przemysłu europejskiego w organizowaniu działań nakierowanych na zagadnienia dostępu do rynku.

ROZDZIAŁ 20 02 — POLITYKA HANDLOWA (*ciąg dalszy*)**20 02 01** (*ciąg dalszy*)

Działania nakierowane na promowanie polityki handlu zagranicznego Wspólnoty poprzez proces zorganizowanego dialogu z kluczowymi środowiskami opiniotwórczymi

Polityka handlowa Wspólnoty będzie również wspierana przez organizowanie konkretnych forów i spotkań nastawionych na promowanie dialogu ze środowiskami opiniotwórczymi na temat zagadnień związanych z handlem zagranicznym. Wsparcie Komisji dla takich działań może obejmować usługi konferencyjne lub usługi związane z imprezami, jak również zwrot kosztów podróży poniesionych przez osoby uczestniczące w takich działaniach.

Podstawa prawna

Tasks resulting from the specific powers directly conferred on the Commission by Articles 131 to 134 of the Treaty establishing the European Community, as provided for in Article 49(2)(c) of Council Regulation (EC, Euratom) No 1605/2002 of 25 June 2002 on the Financial Regulation applicable to the general budget of the European Communities (OJ L 248, 16.9.2002, p. 1).

Decyzja Rady 98/552/WE z dnia 24 września 1998 r. w sprawie realizowania przez Komisję działań odnoszących się do wspólnotowej strategii dostępu do rynku (Dz.U. L 265 z 30.9.1998, str. 31).

KOMISJA
TYTUŁ 20 — HANDEL

ROZDZIAŁ 20 02 — POLITYKA HANDLOWA (ciąg dalszy)

20 02 02 Wdrażanie i rozwój rynku wewnętrznego

Dane liczbowe (Środki zróżnicowane)

Środki 2005		Środki 2004		Wynik 2003	
Zobowiązanie	Płatność	Zobowiązanie	Płatność	Zobowiązanie	Płatność
1 400 000	1 400 000	1 400 000	1 400 000	258 348,29	462 812,52

Przewidywany harmonogram płatności względem zobowiązań kształtuje się następująco:

Zobowiązanie		Płatność				
		2004	2005	2006	2007	Kolejne lata
Zaległe zobowiązania zaciągnięte przed 2004	418 609	247 225	167 984	3 400		
Środki na pokrycie zobowiązań udostępnione ponownie i/lub przeniesione z 2003						
Środki 2004	1 400 000	1 152 775	200 225	20 000	27 000	
Środki 2005	1 400 000		1 031 791	308 209	30 000	30 000
Ogółem	3 218 609	1 400 000	1 400 000	331 609	57 000	30 000

Uwagi

Środki te przeznaczone są na pokrycie wydatków związanych z realizacją programu działania dla zarządzania ograniczeniami ilościowymi i instrumentami nadzoru, a w szczególności finansowanie instrumentów monitorowania systemów zarządzania licencjami oraz koordynacji rozwoju korzystania z procedur komputerowych (system SIGL). Instrumenty te są częścią działań Wspólnoty na rzecz zakończenia tworzenia rynku wewnętrznego.

Takie wsparcie przyjmie formę finansowania wydatków na rozwój, wdrażanie i obsługę wspólnych systemów oraz definiowanie wspólnych wytycznych dla szkoleń i pomocy technicznej przy wdrażaniu. Wydatki operacyjne pokrywają także wpłaty na funkcjonowanie systemów (sprzęt, programy, utrzymanie), finansowanie instrumentów informacyjnych i szkoleniowych dla użytkowników systemów oraz finansowanie pomocy technicznej.

Podstawa prawna

Działania wynikające z prerogatyw Komisji na poziomie instytucjonalnym, zgodnie z art. 49 ust. 2 rozporządzenia Rady (WE, Euratom) nr 1605/2002 z dnia 25 czerwca 2002 r. w sprawie rozporządzenia finansowego mającego zastosowanie do budżetu ogólnego Wspólnot Europejskich (Dz.U. L 248 z 16.9.2002, str. 1).